

LĪGUMS

Pasūtītāja Līguma Nr. 1.3.-25/10-18

Komercializācijas stratēģijas izstrāde projekta „Reāla laika stereo redzes dziļuma kartes sensors” (Projekta Nr. KC-PI-2017/96) ietvaros, Iepirkuma ID Nr. EDI 2018/6.

Rīgā

2018.gada 27.aprīlī.

Valsts zinātniskais institūts – atvasināta publiska persona „Elektronikas un datorzinātņu institūts”, juridiskā adrese Dzērbenes iela 14, Rīgā, LV-1006, tās direktores Ievas Tenteres personā, kura rīkojas saskaņā ar Elektronikas un datorzinātņu institūta nolikumu (apstiprināts ar Zinātniskās padomes 26.07.2007. lēmumu Nr.3-1-07), turpmāk– Pasūtītājs, no vienas puses, un SIA „Earth Pumps”, juridiskā adrese Meža, prospekts 99-1, Jūrmala, LV-2010 tās pilnvarotās personas Valdes locekļa Mārtiņa Ražuka – Ebela personā, turpmāk – Piegādātājs, un abi kopā saukti – Puses, katrs atsevišķi – Puse, savstarpēji vienojoties, bez maldības, viltus un spaidiem, pamatojoties uz Publisko iepirkumu likuma 9.panta kārtībā organizētā iepirkuma „Komercializācijas stratēģijas izstrāde projekta „Reāla laika stereo redzes dziļuma kartes sensors” (Projekta Nr. KC-PI-2017/96) ietvaros” (Iepirkuma ID Nr.EDI 2018/6), turpmāk – Iepirkums, rezultātiem un Piegādātāja piedāvājumu Iepirkumā, noslēdz šādu līgumu, turpmāk – Līgums:

1. Līguma priekšmets un izpildes termiņi

- 1.1. Pasūtītājs uzdod un Piegādātājs apņemas piegādāt Pasūtītājam Komercializācijas stratēģijas izstrādi (turpmāk – Pakalpojums) Eiropas Reģionālās attīstības fonda līdzfinansētajam projektam „Reāla laika stereo redzes dziļuma kartes sensors” (Projekta Nr. KC-PI-2017/96), atbilstoši tehniskajai specifikācijai, kas pievienota Līguma 1.pielikumā, un finanšu piedāvājumam, kas pievienots Līguma 2.pielikumā, saskaņā ar Piegādātāja piedāvājumu Iepirkumam.
- 1.2. Līguma 1.1.punktā minētie pielikumi ir tā neatņemamas sastāvdaļas.
- 1.3. Līgums stājas spēkā ar tā parakstīšanas brīdi, un Piegādātājs Pakalpojuma piegādi veic no iepirkumu līguma parakstīšanas dienas līdz ne vēlāk kā līdz 2018.gada 15.jūlijam.

2. Līgumcena un tās samaksas kārtība

- 2.1. Līgumcena saskaņā ar Piegādātāja finanšu piedāvājumu Iepirkumā ir **EUR 5700,00** (*pieci tūkstoši septiņi simti euro, 00 centi*), neieskaitot pievienotās vērtības nodokli, PVN 21% ir **EUR 1197,00** (*viens tūkstošis viens simts deviņdesmit septiņi euro, 00 centi*), kas kopsummā sastāda **EUR 6897,00** (*seši tūkstoši astoņi simti deviņdesmit septiņi euro, 00 centi*).
- 2.2. Maksājumi tiek veikti šādos termiņos un kārtībā:

- 2.2.1. 50 % no Līguma summas, kas sastāda **EUR 2850,00** (*divi tūkstoši astoņi simti piecdesmit euro*), PVN 21% ir **EUR 598,50** (*pieci simti deviņdesmit astoņi euro, 50 centi*); kopā ar PVN 21% ir **EUR 3448,50** (*trīs tūkstoši četri simti četrdesmit astoņi euro, 50 centi*) Pasūtītājs samaksā Piegādātājam pēc komercializācijas stratēģijas nodevuma pieņemšanas un nodošanas Pasūtītājam, tehniskajā piedāvājumā norādītajos termiņos un saskaņā ar Piegādātāja izrakstītu rēķinu ne vēlāk kā 5 (piecu) darba dienu laikā no pieņemšanas-nodošanas akta parakstīšanas un rēķina saņemšanas brīža, pārskaitot to uz Piegādātāja norādīto bankas kontu.
- 2.2.2. atlikušos 50 % no Līguma summas, kas kopā sastāda **EUR EUR 2850,00** (*divi tūkstoši astoņi simti piecdesmit euro*), PVN 21% ir **EUR 598,50** (*pieci simti deviņdesmit astoņi euro, 50 centi*); kopā ar PVN 21% – **EUR 3448,50** (*trīs tūkstoši četri simti četrdesmit astoņi euro, 50 centi*) Pasūtītājs samaksā Piegādātājam 10 (desmit) darba dienu laikā pēc Latvijas investīciju un attīstības aģentūras apstiprinājuma saņemšanas un abpusēja Gala Pakalpojuma nodošanas – pieņemšanas akta parakstīšanas, pārskaitot uz Piegādātāja norādīto bankas kontu 10 (desmit) darba dienu laikā atbilstoši Piegādātāja izrakstītajam rēķinam.
- 2.3. Par apmaksas dienu tiek uzskatīta diena, kad ir veikta naudas izmaksa no Pasūtītāja bankas konta uz Piegādātāja Pakalpojuma rēķinā norādīto kontu. Kā apmaksas fakta apliecinājums tiek izmantots bankas maksājuma uzdevums.
- 2.4. Piegādātājs, sagatavojot Pakalpojuma rēķinu un Pakalpojuma nodošanas – pieņemšanas aktu, tajā iekļauj informāciju ar projekta pilnu nosaukumu un numuru. Ja Piegādātājs nav iekļāvis šajā Līguma punktā noteikto informāciju Pakalpojuma rēķinā un Pakalpojuma nodošanas – pieņemšanas aktā, Pasūtītājam ir tiesības prasīt Piegādātājam veikt atbilstošas korekcijas Pakalpojuma rēķinā un Pakalpojuma nodošanas – pieņemšanas aktā un nemaksāt norādīto summu līdz brīdim, kad Piegādātājs novērsīs konstatētās nepilnības.

3. Līguma izpildes kārtība un termiņi

- 3.1. Pakalpojuma sniegšanas nosacījumi ir atrunāti Tehniskajā specifikācijā.
- 3.2. Saskaņā ar tehniskajā specifikācijā noteikto, Piegādātājs nodrošina savlaicīgu un kvalitatīvu Pakalpojuma nodošanu Līguma 1.3.apakšpunktā norādītajā termiņā.
- 3.3. Pakalpojuma nodošanas vieta ir Dzērbenes iela 14, Rīga, LV-1006, Elektronikas un datorzinātņu institūts. Pakalpojuma nodošanā ir klāt kompetents Piegādātāja pārstāvis jautājumos par Pakalpojuma atbilstību tehniskajai specifikācijai.
- 3.4. Vienlaicīgi ar Pakalpojuma nodošanu Piegādātājs nodod Pasūtītājam parakstītu Pakalpojuma rēķinu un Pakalpojuma nodošanas – pieņemšanas aktu.
- 3.5. Par Pakalpojuma saņemšanas dienu tiek uzskatīta diena, kad Pasūtītāja pārstāvis ir parakstījis Pakalpojuma rēķinu, bet par Pakalpojuma nodošanas dienu tiek uzskatīta diena, kad Piegādātājs nodod Līguma noteikumiem atbilstošu Pakalpojumu un Līdzēju pārstāvji paraksta attiecīgu Pakalpojuma nodošanas – pieņemšanas aktu, kas kļūst par Līguma neatņemamu sastāvdaļu.
- 3.6. Ja Piegādātājs piegādā Līguma noteikumiem neatbilstošu vai nekvalitatīvu Pakalpojumu, Pasūtītājam ir tiesības Pakalpojumu nepieņemt un vienpusēji atkāpties no Līguma izpildes, par Līguma vienpusēju izbeigšanu rakstiski paziņojot Piegādātājam 10 (desmit) darba dienas iepriekš.

3.7. Lai nodrošinātu Līguma izpildi, Puses nozīmē savus pārstāvjus, kuru pienākums ir koordinēt Līguma izpildi un nodrošināt savlaicīgu informācijas apmaiņu:

3.7.1. Pasūtītāja kontaktpersona ir Sergejs Jakimovs, tālr.: +371 26354885, e-pasts: sergey.jakimov@gmail.com

3.7.2. Piegādātāja kontaktpersona ir Mārtiņš Ražuks – Ebels, tālr.: + 371 28680453, e-pasts: martin@earthpumps.com

4. Pušu pienākumi un tiesības

4.1. Piegādātāja pienākumi:

4.1.1. nodrošināt Pakalpojuma piegādi atbilstoši Līguma noteikumiem un Iepirkumā iesniegtajam piedāvājumam;

4.1.2. nodrošināt Pakalpojuma trūkumu novēršanu atbilstoši Līguma noteikumiem.

4.2. Piegādātāja tiesības:

4.2.1. saņemt samaksu par piegādāto Pakalpojumu atbilstoši Līguma noteikumiem.

4.3. Pasūtītāja pienākumi:

4.3.1. savlaicīgi veikt maksājumu atbilstoši Līguma noteikumiem;

4.3.2. pārbaudīt saņemto Pakalpojumu un pieņemt atbilstoši Līguma noteikumiem.

4.4. Pasūtītāja tiesības:

4.4.1. saņemt Pakalpojumu Līgumā noteiktajā termiņā;

4.4.2. saņemt kvalitatīvu Līguma noteikumiem atbilstošu Pakalpojumu;

4.4.3. pieprasīt Piegādātājam novērst pakalpojuma trūkumus atbilstoši Līguma noteikumiem.

5. Līgumslēdzēju atbildība un risks

5.1. Puses normatīvajos aktos un Līgumā noteiktajā kārtībā ir savstarpēji atbildīgas par otram Pusei nodarītajiem zaudējumiem, ja tie radušies vienas Puses vai tās darbinieku, kā arī šīs Puses Līguma izpildē iesaistīto trešo personu prettiesiskas darbības vai bezdarbības, kā arī aizrupjas neuzmanības un ļaunā nolūkā izdarīto darbību vai nolaidības rezultātā.

5.2. Ja Piegādātājs nenodod Pakalpojumu Līgumā norādītajā termiņā, Pasūtītājs ir tiesīgs vienpusēji izbeigt noslēgto Līgumu un pieprasīt maksāt Pasūtītājam par katru nokavēto dienu nokavējuma procentus 0,5% apmērā no noslēgtā Līguma summas, bet ne vairāk kā 10% no noslēgtā Līguma summas..

5.3. Līguma 5.2.apakšpunktā paredzētās sankcijas neatbrīvo Piegādātāju no līgumsaistību izpildes.

5.4. Ja nokavējuma nauda sasniedz 10% no noslēgtā Līguma summas, Pasūtītājs ir tiesīgs vienpusēji izbeigt noslēgto Līgumu.

5.5. Par Līguma 2.3.apakšpunktā noteikto maksājumu termiņu pārsniegšanu Pasūtītājs maksā Piegādātājam nokavējuma procentus 0.5% (piecas desmitdaļas procenta) apmērā no laikā nesamaksātās summas par katru nokavēto kalendāro dienu, bet kopā ne vairāk kā 10% (desmit procentu) no laikā nesamaksātās summas.

6. Konfidencialitāte

- 6.1. Visa un jebkāda informācija, ko Pasūtītājs sniedz Līguma izpildes laikā vai arī tā atklājas, pildot darba pienākumus, un Līguma izpildes rezultāti, kā arī jebkura šīs informācijas daļa, tai skaitā, bet ne tikai informācija par Pasūtītāja darbību, finanšu stāvokli, tehnoloģijām, tai skaitā rakstiska, mutiska, datu formā uzglabāta, audio – vizuāla un jebkurā citā veidā uzglabāta informācija, kā arī informācija par šā Līguma izpildi, tiek uzskatīta par konfidenciālu.
- 6.2. Piegādātājam nav tiesību izpaust informāciju, kas šā darba izpildes laikā gūta no Pasūtītāja, trešajām personām bez Pasūtītāja rakstiskas piekrišanas saņemšanas. Piegādātājam ar vislielāko rūpību un uzmanību ir jārūpējas par informācijas drošību un aizsardzību.
- 6.3. Piegādātāja pienākums ir nodrošināt, ka tā amatpersonas, darbinieki, konsultanti un citas atbilstošas personas, kuras izmantos Pasūtītāja konfidenciālo informāciju, saņems un izmantos to vienīgi Līguma izpildes nodrošināšanai un tikai nepieciešamajā apjomā.
- 6.4. Pasūtītāja informācijas izpaušana netiks uzskatīta par Līguma noteikumu pārkāpumu tikai un vienīgi šādos gadījumos:
- 6.4.1. informācija tiek izpausta pēc tam, kad tā kļuvusi publiski zināma vai pieejama neatkarīgi no Pusēm;
 - 6.4.2. informācija tiek izpausta tiesību aktos noteiktajos gadījumos, apjomā un kārtībā.
- 6.5. Līguma 6.sadaļas noteikumi ir spēkā uz neierobežotu laiku.

7. Nepārvarama vara

- 7.1. Puses tiek atbrīvotas no atbildības par Līguma pilnīgu vai daļēju neizpildi, ja šāda neizpilde radusies nepārvaramas varas vai ārkārtēja rakstura apstākļu rezultātā, kuru darbība sākusies pēc Līguma noslēgšanas un kurus nevarēja iepriekš ne paredzēt, ne novērst. Pie nepārvaramas varas vai ārkārtēja rakstura apstākļiem pieskaitāmi: stihiskas nelaimes, avārijas, katastrofas, epidēmijas, kara darbība, streiki, iekšējie nemieri u.c., kas padara Pusei savu no šā Līguma izrietošo saistību izpildi par neiespējamu.
- 7.2. Puses nespēja pildīt kādu no savām saistībām saskaņā ar Līgumu netiks uzskatīta par atkāpšanos no Līguma vai saistību nepildīšanu, ja Puse, kuru ietekmējis nepārvaramas varas notikums, ir veikusi visus pamatotos piesardzības pasākumus, veltījusi nepieciešamo uzmanību un spērusi pamatotos alternatīvos soļus, lai izpildītu Līguma noteikumus, un ir informējusi otru Pusi pēc iespējas ātrāk par šāda notikuma iestāšanos, ziņojumam pievienojot kompetentas iestādes izsniegtu izziņu, kura satur minēto apstākļu apstiprinājumu un raksturojumu.
- 7.3. Jebkurš periods, kurā Pusei saskaņā ar Līgumu ir jāveic kāda darbība vai uzdevums, ir pagarināms par periodu, kas pielīdzināms laikam, kurā Puse nespēja veikt šādu darbību nepārvaramas varas ietekmē.
- 7.4. Ja nepārvaramas varas apstākļu dēļ Pakalpojuma piegāde aizkavējas vairāk kā par 45 (četrdesmit piecām) dienām, Pasūtītājs ir tiesīgs vienpusēji atkāpties no Līguma.

8. Līguma darbības termiņš, tā grozīšanas un izbeigšanas kārtība

- 8.1. Līgums stājas spēkā no tā parakstīšanas brīža un ir spēkā līdz Pušu saistību pilnīgai izpildei.

- 8.2. Līguma darbība var tikt pārtraukta Līgumā noteiktajā kārtībā, par Līguma pārtraukšanu nosūtot rakstveida paziņojumu otrai Pusei ierakstītā sūtījumā.
- 8.3. Līgumā ir pieļaujami tikai nebūtiski grozījumi. Līgumu var papildināt, grozīt vai pirmstermiņa izbeigt, Pusēm savstarpēji vienojoties. Jebkuras izmaiņas stāsies spēkā tikai tad, kad tās tiks noformētas rakstiski kā pielikums Līgumam, un tās parakstīs abas līgumslēdzējas Puses. Līguma pielikums ir neatņemama Līguma sastāvdaļa. Ja normatīvajos aktos noteiktais regulējums groza, izslēdz vai papildina Līgumā noteikto regulējumu, tad normatīvais regulējums ir Pusēm saistošs arī bez vienošanās pie Līguma parakstīšanas.
- 8.4. Piegādātājam ir tiesības vienpusēji atkāpties no Līguma, ja Pasūtītājs atkārtoti neveic apmaksu saskaņā ar Līguma noteikumiem.
- 8.5. Citos gadījumos Līgumu var izbeigt vienpusēji tikai gadījumos, kas tieši paredzēti Latvijas Republikas normatīvajos aktos.
- 8.6. Jebkurā Līguma izbeigšanas gadījumā Puses apņemas izpildīt visas saistības, kas radušās līdz Līguma izbeigšanas brīdim.

9. Strīdu izskatīšanas kārtība

- 9.1. Visus strīdus, kas izriet vai rodas saistībā ar Līguma izpildi vai tā interpretāciju, Puses apņemas risināt pārrunu ceļā un piemēro strīdu risināšanā Latvijas Republikas normatīvajos aktos noteikto regulējumu.
- 9.2. Ja viena Puse pārkāpusi kādu no Līguma noteikumiem, otrai Pusei ir tiesības pieteikt rakstveida pretenziju, kurā norādīts pārkāpuma raksturs un attiecīgais Līguma punkts (apakšpunkts), kuru Puse uzskata par pārkāptu.
- 9.3. Gadījumā, ja Puses neatrisinās strīdus pārrunu ceļā 20 (divdesmit) dienu laikā pēc tam, kad viena no Pusēm saņēmusi otras Puses rakstisku pretenziju un pieprasījumu risināt strīdu pārrunu ceļā, strīds risināms Latvijas Republikas tiesā saskaņā ar Latvijas Republikas normatīvajos aktos noteikto regulējumu.

10. Citi noteikumi

- 10.1. Līguma izpildes laikā Puses vadās pēc Civillikuma normām par pakalpojuma līgumu. Jautājumus, kas Līgumā nav atrunāti, Līdzēji risina atbilstoši Latvijas Republikā spēkā esošajiem normatīvajiem aktiem.
- 10.2. Ja spēku zaudēs kāds no Līguma nosacījumiem, tas neietekmēs pārējo nosacījumu spēkā esamību.
- 10.3. Puses apņemas 10 (desmit) darba dienu laikā rakstiski paziņot otrai Pusei par rekvizītu un kontaktpersonu maiņu. Šādā gadījumā atsevišķi Līguma grozījumi netiek gatavoti.
- 10.4. Līgums ir sastādīts latviešu valodā uz 12 (divpadsmit) lapām 2 (divos) eksemplāros ar vienādu juridisku spēku, no kuriem viens eksemplārs glabājas pie Pasūtītāja un viens eksemplārs pie Piegādātāja.
- 10.5. Kā neatņemamas Līguma sastāvdaļas ir pievienoti pielikumi: 1.pielikums „Tehniskā specifikācija” uz 5 (piecām) lapām; 2.pielikums „Finanšu piedāvājums” uz 1 (vienas) lapas.

11. Pušu rekvizīti un paraksti

Pasūtītājs

Elektronikas un datorzinātņu institūts
Adrese: Dzērbenes iela 14, Rīga, LV-1006
Reģ.Nr.90002135242
PVN maks.reģ.Nr.LV90002135242
Banka: AS "SEB banka"
Konts: LV88UNLA0055000595162
Kods: UNLALV2X

Izpildītājs

SIA „Earth Pumps”
Adrese: Meža prospekts 99-1, Jūrmala,
LV-2010
Reģ.Nr.50203083511
PVN maks.reģ.Nr.LV50203083511
Banka: AS Swedbank
Konts: LV42HABA0551043883225
Kods: HABALV22

Elektronikas un datorzinātņu institūta,
direktore

SIA „Earth Pumps”,
Valdes loceklis



/I. Tentere/



/M. Ražuks – Ebels/

TEHNISKAIS PIEDĀVĀJUMS

„Komerzializācijas stratēģijas izstrāde projekta „Reāla laika stereo redzes dziļuma kartes sensors” (Projekta Nr. KC-PI-2017/96) ietvaros”, iepirkuma identifikācijas Nr. EDI 2018/6; CPV kods: 73300000-5 „Pētniecības un izstrādes plānošana un izpilde”.

1. Komerzializācijas stratēģijas izstrādes piedāvājums:		
1.1.	Vienas lapas biznesa plāna izstrāde	<p>Komerzializācijas stratēģija iekļaus vienas lapas Lean Canvas stila biznesa plāna izstrādi, kas cita starpā kodolīgi un īsi atbildēs uz sekojošiem jautājumiem par tehnoloģiju:</p> <ul style="list-style-type: none">• Industriālā un/vai tehnoloģiskā problēma, ko tehnoloģija plāno risināt.• Tehnoloģijas unikālās īpašības, kas ļauj definēto industriālo problēmu risināt.• Tehnoloģijas pamatindikatori (key performance indicators), ko definē lai spriestu par nākotnes produkta darbības labumu un īpašībām.• Konsolidētās tehnoloģijas implementēšanas/ieviešanas izmaksas.• Pamata resursi, kas ir vajadzīgi.• Patērētāju/lietotāju segmenti.• Attiecības ar lietotājiem/klientiem.• Peļņas avoti un to segmentācija. <p>Lean Canvas modeļa priekšrocība ir tā fleksibilitātē un iespējā to modificēt jaunuzņēmuma dzīves un attīstības gaitā. Tas dod iespēju izmantot to gan agrīnā stadijā, gan turpmākos attīstības posmos.</p>
1.2.	Vispārīga informācija (apkopojums) par tehnoloģiju no TEP	<p>Balstoties uz iepriekš veikto tehniski ekonomisko priekšizpēti, tiks ņemts vērā un apkopots:</p> <ul style="list-style-type: none">• Tehnoloģijas pamatpielietojums un alternatīvo pielietojumu veidi “beachhead market” (pirmā tirgus) noteikšanai.• Priekšrocības, riski un tehniskie uzlabojumi (ja tādi pastāv), ko nepieciešams veikt lai tehnoloģija kļūtu komerciāli pievilcīga/izdevīga.• Tirgū esošo risinājumu analīze un salīdzinājums ar doto tehnoloģiju.• Tehnoloģijas pamatīpašības un unikāls tehniskais piedāvājums/novitiāte.• Tehnoloģijas gatavības līmeņa noteikšana.• U.c. informācija.

1.3.	Komanda	<p>KS izstrādes ietvaros Pretendents fokusēsies uz sekojošiem punktiem, kas ir saistīti ar komandu:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Darbinieki/komandas locekļi, kas ir nepieciešami produkta izstrādei un jau ir pieejami, vai ir algojami tuvākajā laikā. • Eksistējošās komandas locekļu kompetences, prasmes un profesionālais fokuss. • Industriālie eksperti, kas ir nepieciešami projekta attīstībai un pielietojamības definēšanai. Industriālā eksperta profils tiks noteikts, balstoties uz izvēlēto "beachhead market" (pirmā tirgus) segmentu. • Kas šī brīža komandai pietrūkst veiksmīgai produkta komercializēšanai, un kur to var iegūt. <p>Komandas analīzes ietvaros, Pretendents spēs precīzi noteikt eksistējošo komandas locekļu sakņu kompetences un lomas, ka arī definēt potenciālos komandas riskus un kompetenču trūkumu, kas ir mitīgējams vai nu caur industriālo ekspertu, vai nu caur jauno komandas locekļu piesaisti.</p> <p>Komandas analīze tiks veikta cieši strādājot ar Pasūtītāja komandu, veicot regulāru komunikāciju gan komandas analīzes, gan KS stratēģijas izstrādes ietvaros.</p> <p>Mērķis ir panākt priekšstatu par tādu komandas un piesaistīto ekspertu kompozīciju/profilu, kas komandai ļaus efektīvi strādāt gan tehnoloģijas komercializācijā (biznesa attīstībā), gan uzlabot eksistējošo tehnoloģisko risinājumu (pētniecība un izstrāde). Arējo ekspertu iesaiste, šajā gadījumā, ir nepieciešama "durvju atvēršanai" industrijā (door openers).</p>
1.4.	Intelektuālā īpašuma tiesību aizsardzība mērķa tirgos	<p>KS izstrādes ietvaros Pretendents veiks intelektuālā īpašuma tiesību aizsardzības analīzi mērķa tirgos. Šī analīze sevī ietvers:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Intelektuālā īpašuma tiesību pašreizējā statusu izzināšanu. Ar pasūtītāja personāla palīdzību tiks apkopota visa aktuālā informācija par īpašumtiesībām, izgudrotājiem un rūpnieciskā īpašuma tiesību objektiem. 2. Intelektuālā īpašuma tiesību aizsardzības stratēģiju mērķa tirgos valstīm, ar pamatojumu aizsardzības nepieciešamībai. Tajā skaitā nepieciešamo darbību apraksts, lai nodrošinātu aizsardzību mērķa tirgos. 3. Problēmjaūtājumu, kas saistīti ar īpašumtiesībām un darbības brīvību, sagatavošanu. 4. Intelektuālā īpašuma statusa ietekme uz komercializācijas iespējām un potenciālu, ka arī identificēto risku nozīmīgums. <p>Informācijas apkopošana tiks veikta ar Pasūtītāja personāla atbalstu. Līdzīgi, informācijas analīzē arī tiks iesaistīts Pasūtītāja personāls. Personāla iesaiste tiks nodrošināta attālināti, kā arī nepieciešamības gadījumā klātienē.</p> <p>Par rezultātu kalpos patreizējā intelektuālā īpašuma statusa apkopojums, risku identifikācija un to mazināšanas iespējas, ka arī optimālā stratēģija intelektuālā īpašuma aizsardzībai, ievērojot komerciālā potenciāla faktoru.</p>

1.5.	Tirgus analīze	<p>KS ietvaros tiks veikta iespējamo tirgu analīze ar gala mērķi noskaidrot prioritāros un tehnoloģiskajam risinājumam atbilstošākos tirgus ar vislielāko komercializācijas potenciālu. Vērtēšanas gaitā Pretendents fokusēsies uz sekojošiem faktoriem, kas ietekmē tehnoloģijas atbilstību tirgiem:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Tirgus vecums - jaunveidojies, augošs, izveidojies, vai ar dilstošu tendenci. Ir būtiski apzināt tirgus dinamiku un ienākšanas barjeras. 2. Tirgus tendences un inovāciju adopcijas ātrums. 3. Tirgus slēgtības pakāpe. 4. Konkurences intensitāte un līdzīgo tehnisko risinājumu esamība. 5. Tehnoloģijas spēja risināt konkrētās problēmas, kas ir aktuālas tirgū. 6. Tirgus apvienošanas un iegādes (mergers & acquisitions) dinamika. 7. Lielākie spēlētāji tirgū, kas, izmantojot analīzes secinājumos iegūtas intelektuālā īpašuma aizsardzības stratēģijas, tiks izskatīti gan kā konkurenti, gan kā potenciālie tehnoloģijas pircēji (exit strategy) vai lietotāji/klienti. 8. Potenciālo klientu un/vai lietotāju profilu analīze. 9. Lielākie komersanti/kompānijas tirgū, kas piedāvā tehnoloģijai līdzīgos produktus. 10. Atsevišķie tirgi tiks analizēti izmantojot PESTEL metodi, skatoties uz viņu politisko, ekonomisko, sociālo, tehnoloģisko, juridisko un ekoloģisko pievilcību. <p>Tirgus analīze tiks veikta balstoties uz publiski pieejamiem datiem, kā arī datiem, kas tiek sniegti no piesaistīto industriālo ekspertu puses. Pretendenta darba rezultātā, projekta komandai būs skaidrs priekšstats par tehnoloģijas pielietojamību konkrētos tirgos (technology fit), uz tehnoloģijas balstītā produkta nepieciešamām funkcijām, tirgus dinamiku un "exit" varbūtību, kā arī riskiem un barjerām (finansiāliem un tehnoloģiskiem).</p> <p>Īpaša uzmanība tiks vērsta uz tehnoloģijas atbilstību (technology fit) un tehnoloģijas adaptācijas tempu (technology adoption rate) konkrētā tirgū, kas arī nosaka jauno tehnoloģiju adopcijas vieglumu.</p>
1.6.	Komercializācijas stratēģijas izvēle	<p>Atbilstoši iepriekš izvērtētajai intelektuālā īpašuma aizsardzības stratēģijai (un intelektuālā īpašuma definēšanai kā tādai) tiks izvērtēti tehnoloģijai atbilstošas komercializācijas stratēģijas scenāriji. Tiks izskatīts gan scenārijs ar "spin-off" veidošanu un intelektuālā īpašuma nodošanu atsevišķā speciāli dibinātā jaunuzņēmumā, gan intelektuālā īpašuma tiesību pārnese uz komerciālā pamata, piemēram:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Intelektuālā īpašuma pārdošanas gadījumā. • Ekskluzīvai licencēšanai. • Neekskluzīvai licencēšanai. <p>Par rezultātu kalpos visizdevīgākās un saprotamākās stratēģijas izvēle, ņemot vērā intelektuālā īpašuma pašreizējo statusu un veidu.</p>

1.7.	Komercializācijas pasākumu plāns	<p>Atbilstoši komercializācijas stratēģijas ietvaros izvēlētajiem tirgiem, intelektuālā īpašuma pārvaldes sistēmai un pārējiem punktiem tiks izstrādāts komercializācijas pasākumu plāns, kas tiks vērst uz izvirzīto komercializācijas mērķu sasniegšanu 3 gadu laikā. Pasākumu plāns tiks izstrādāts saskaņā ar 25.10.2016. MK noteikumos Nr.692 noteiktajām atbalstāmajām darbībām. Detalizēti, plāns uzsvērs komercializācijai nepieciešamos pasākumus sekojošās kategorijās:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Plānotie izstrādes/pētniecības un attīstības pasākumi. • Plānotie industriālie komercpasākumi. • Plānotie ar produktu saistītās validācijas un sertifikācijas pasākumi.
1.8.	Finanšu plāns un ieņēmumi	<p>KS izstrādes gaitā Pretendents veiks sekojošo analīzi un dokumentu sagatavi finanšu plāna un projekta realizējamības analīzes ietvaros:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tiks sagatavots finanšu modelis/operācijas plāns, kas atspoguļos projekta realizācijai nepieciešamo budžetu, finansējumu un tā izlietojumu, kā arī ieguldījumu atdevi. Par mērķi šādam plānam būs noteikt projekta izmaksu dinamiku līdz darba bez zaudējumiem (breakeven) punkta sasniegšanai un/vai pirmajam maksājošajam klientam. • Tiks sniegta informācija par naudas plūsmu no maksājošiem klientiem, ņemot vērā rekomendēto komercializācijas un intelektuālā īpašuma pārvaldības modeli. • Tiks analizēta investīciju vajadzība un atmaksas termiņi. • Finansiālie atskaites punkti tiks saskaņoti ar būtiskajiem atskaites punktiem produkta attīstības gaitā (milestones).
1.9.	Riska analīze	<p>Visas KS komponentes, ka arī tehnoloģijai būtiskas īpašības, tiks vērtētas skatoties uz iespējamiem ārējiem un iekšējiem riskiem, tajā skaitā:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tehnoloģijas attīstības riski. • Projekta vadības riski. • Intelektuālā īpašuma riski. • Finansiālie/investīciju un produkta attīstības (business development) riski. • Cilvēkresursu riski. • Tirdzniecības, sertifikācijas un produkta validācijas riski. • U.c. riski. <p>Rezultātā tiks uzskatīti projektam raksturīgi riski, ka arī piedāvāti risku minimizēšanas un/vai novēršanas metodes efektīvai risku pārvaldībai. Piemēram, intelektuālā īpašuma risku uzskaites gadījumā tiks identificēti gan vājuma punkti, kas var apdraudēt intelektuālā īpašuma tiesības, gan aizsardzības metodes.</p>

1.10.	Tehnoloģijas attīstīšanas un komercializēšanas secīgi soļi	KS izstrādes ietvaros tiks izveidota secīga komercializācijas ceļa karte/ieteicamais komercializācijas plāns, kas ņems vērā projekta izmaksas un komercializācijai nepieciešamās darbības (saskaņā ar MK noteikumiem Nr.692). Ceļa kartē tiks ietverta informācija par: <ul style="list-style-type: none"> - Vismaz trīs potenciāliem licenciātiem vai investoriem - Vajadzīgās licenciātu uzrunāšanas aktivitātes, definējot nepieciešamos licencēšanai un kapitāla piesaistei vajadzīgo dokumentu paku. - Industrijas ekspertu un/vai uzrunāto tirgus spēlētāju atgriezeniskā saite un komentāri par tehnoloģiju.
2.	Nodevumi	
2.1	KS starpposma atskaites	Precīzs tikšanās grafiks tiks definēts pirmajā tikšanās reizē. Plānota regulāra elektroniska sarakste (vismaz reizi nedēļā), regulāras tikšanās ar projekta komandu klātienē, atskaitoties par padarīto un izrunājot turpmākos uzdevumus.
2.2	KS nodevums	11 nedēļu laikā, bet ne vēlāk kā līdz 2018. gada 15. jūlijam tiks sagatavots KS nodevums angļu un latviešu valodās, kurā tiks iekļauti iepriekšminētie apakšpunkti, proti: <ul style="list-style-type: none"> - Vienas lapas biznesa plāna izstrāde. - Tehnoloģijas apkopojums. - Komanda. - Intelektuālā īpašuma aizsardzība mērķa tirgos. - Tirgus analīze. - KS izvēle. - Komercializācijas pasākumu plāns. - Finanšu plāns un ieņēmumi. - Riska analīze. - Tehnoloģijas attīstīšanas un komercializēšanas secīgi soļi

Pasūtītājs:

Elektronikas un datorzinātņu institūts,
direktore

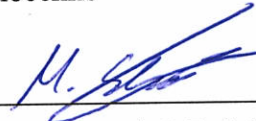
Izpildītājs:

SIA „Earth Pumps”,
Valdes loceklis



/I. Tentere/





/M. Ražuks – Ebels/

FINANŠU PIEDĀVĀJUMS

Iepirkums „Komercializācijas stratēģijas izstrāde projekta „Reāla laika stereo redzes dziļuma kartes sensors” (Projekta Nr. KC-PI-2017/96) ietvaros”, iepirkuma identifikācijas Nr. EDI 2018/6, CPV kods: 73300000-5 „Pētniecības un izstrādes plānošana un izpilde”.

Pakalpojums	Pakalpojuma cena EUR bez PVN
Komercializācijas stratēģijas izstrāde projekta „Reāla laika stereo redzes dziļuma kartes sensors” ietvaros.	5700,00
PVN EUR 21%	1197,00
Kopā līgumsumma EUR (ieskaitot PVN)	6897,00

Pasūtītājs:

Elektronikas un datorzinātņu institūts,
direktore



/I. Tentere/

Izpildītājs:

SIA „Earth Pumps”,
Valdes loceklis


/M. Ražuks – Ebels/

Dokumentā sanumurētas, caurauklotas
un aizīmogotas

12 (*divpadsmit*) lapas.

Elektronikas un datorzinātņu institūta

Direktore

I. Tentere
I. Tentere

Rīgā, 2018. gada 27. *apriļi*